

無料！

新時代の生き残り・成長戦略(第6回)

事業承継 よくあるトラブルとその予防策

- 【日 時】 令和4年3月16日（水）18:00～20:00
【会 場】 川崎市産業振興会館 3階／オンライン併用
【講 師】 中小企業診断士 平田仁志氏
【受講料】 無料
【定 員】 30名（申込順）
【申込方法】 F A XまたはE - m a i l（裏面参照）
【申込締切】 令和4年3月15日（火）



【講師】

中小企業診断士
平田 仁志
(ヒラタヒトシ)

◆経歴

東京大学教養学部卒業。協和銀行（現りそな銀行）入行。国内銀行業務・海外銀行業務担当後、子会社あさひ銀事業投資（現りそなキャピタル）企画・審査・経理担当執行役員。2004年中小企業診断士登録。2006年中小企業診断士として開業。著書「小さな会社の上手な事業承継」（2009年、共著）東京都中小企業診断士協会事業承継研究会会員

日本社会の大きな問題の一つが中小企業の社長の高齢化による事業承継の問題です。廃業しなければならなくなる中小企業者の数が、平成29年時点で今後10年間で127万者にも達すると予想されています。その中には、黒字で今後の事業継続発展の可能性が有るにもかかわらず、後継者がいないために廃業せざるを得なくなってしまう多くの中小事業者が含まれています。

事業承継の問題は長年社会の課題として認識されてきました。

それに対して、税制面の優遇措置を制定したり、法律面でトラブルを予防するような改定を行ったり、政府はそれなりの対応策を取っていますが、なかなか進まないまま時間だけが経過しているというのが現状です。その原因の一つが、事業承継問題の難しさです。

このセミナーでは、まず事業承継問題が現在どうなっているかを確認した上で、事業承継に伴って生じることの多いトラブルについて、解説させていただきます。親族に承継する場合、従業員に承継する場合、それぞれで起きやすいトラブル事例を通じてどうしたら事業承継を円滑に進めることができるかを考えていきます。

そのために有効な事業承継計画策定についても解説させていただきます。

1. 事業承継をめぐる状況

(1) 中小企業事業承継の現状

(2) 政府の対応状況

2. 事業承継トラブル事例と予防策

3. 事業承継計画について

新時代の生き残り・成長戦略(全6回)

【第1回】 10月4日(月)
新たな成長を勝ち取る事業再構築の進め方
～事業再構築補助金の活用～
講師： 新井 一成(中小企業診断士)
蒲池 光久(公的資金適正運用支援協会)

【第4回】 12月15日(水)
生き残る・儲かるIT/DXの時代へ
講師： 田中 弘一(中小企業診断士、技術士)

【第2回】 10月29日(金)
多様性の時代に生き残るための人財戦略
講師： 宮木 恵美子(中小企業診断士)
三澤 高(中小企業診断士、社会保険労務士)
高橋 美紀(中小企業診断士、社会保険労務士)

【第5回】 2月16日(水) ※
製造業の生き残り現場改革
～ものづくり現場カイゼンの原点回帰～
講師： 野口 隆(中小企業診断士)

【第3回】 11月15日(月)
新たな売上拡大・販路開拓の秘訣
新事業・新市場・新規顧客へのアプローチ
講師： 滝沢 典之(中小企業診断士)

【第6回】 3月16日(水) ※
事業承継 よくあるトラブルと予防策
講師： 平田 仁志(中小企業診断士)

予定は変更になる場合があります ※共催：川崎中小企業診断士会主催セミナー(川崎市産業振興財団共催)

【申し込み方法】

E-mailまたはFAXでお申込ください。

【第__回】 __月__日(__) 開催「_____」			
参加申込書		令和__年__月__日	
企業名		住所	
役職		氏名	
連絡先	電話	会場 (どちらかに○)	川崎産業振興会館 オンライン
	E-mail		

※必要事項をご記入の上、FAX(044-548-4151)もしくは、同内容をE-mail jinzai@kawasaki-net.ne.jp までお送りください。

※FAXの場合は、参加申込書を切らずにこのまま送信してください。

※受講票は発行いたしません。当日、会場へ直接お越しください。

※オンライン希望の場合はE-mailにてご案内いたします。

※定員超過によりご参加いただけない場合にはご連絡いたします。

【お申し込み・お問合せ】

公益財団法人川崎市産業振興財団
川崎市幸区堀川町66番地20
川崎市産業振興会館7階
電話 044-548-4143
FAX 044-548-4151
担当者：永井



※当館をご利用の際は、電車、バスをご利用ください。
JR川崎駅から徒歩8分、京浜急行川崎駅から徒歩7分

【主催】(一社)川崎中小企業診断士会